

Green Tread Asiakasreferenssi – MH-Autoclean

Renkailla lisää bisnestä – helposti, vaivattomasti ja riskittömästi

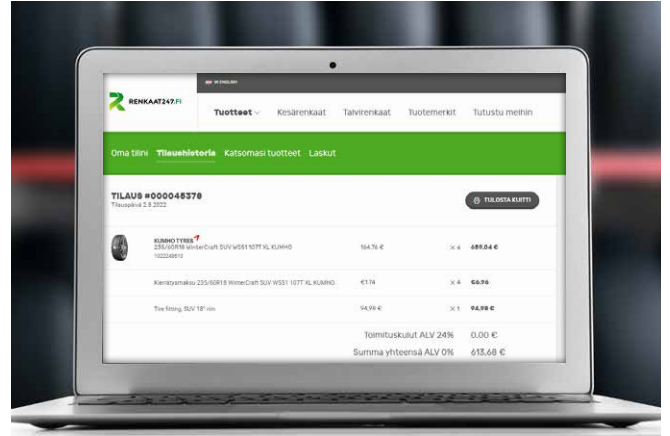
MH-Autoclean on vuodesta 2005 asti toiminut autonhoitopalveluiden erikoisliike pääkaupunkiseudulla. Jatkuvan kehittämisen ja asiantuntevan henkilökunnan avulla yritys on pystynyt aina tarjoamaan monipuolisia ja laadukkaita autonhoitopalveluita niin yritys- kuin yksityisasiakkailleen. MH-Autoclean laajensi palveluvalikoimaansa rengaskauppaan ja -palveluihin v.2008. Kun renkaiden luottotoimittaja Green Tread toi markkinoille Renkaat247.fi Partner-konseptin, MH-Autoclean tunnisti uuden liiketoimintamahdollisuuden ja aloitti Partner-konseptin pilottiasiakkaana v.2021. Tulokset ovat olleet erinomaiset.

Luotettava rengastoimittaja takaa kattavan valikoiman

Rengaskauppa ei muiden kuin rengasliikkeiden näkökulmasta ole ollut kovin houkuttelevaa. Pääomien sitoutuminen, varastointi, kova kilpailu ja etenkin matalat katteet ovat pitäneet monen autoalan toimijan pois rengaskaupasta. Huolimatta siitä, että renkasiin liittyvät palvelut ovat olleet luonteva osa myös MH-Autocleanin tarjoamaa.

MH-Autoclean aloitti rengaskaupan ja renkasiin liittyvät palvelut v. 2008. Alun perin pienimuotoisena alkanut liiketoiminta on kasvanut vuosien aikana merkittävästi. Aluksi renkaita hankittiin useammaltakin toimittajalta, mutta tänä päivänä kaikki renkasiin liittyvät hankinnat on keskitetty Green Treadin Renkaat247.fi -verkkokauppaan.

"Rengasbisnes on pitkäjänteistä puuhaa ja vaatii ihan omaa erikoisosaamista, kokemusta ja asiantuntemusta. Toimijoita ja tuotteita on paljon, ja pelkästään oikeiden markkinahintojen seuraaminen on hankalaa. Nyt voimme luottaa siihen, että asiakkaidemme tarpeiden mukaiset renkaat löytyvät Renkaat247.fi-verkkokaupan valikoimista ja aina kilpailukykyiseen hintaan", sanoo **MH-Autocleanin** myyntijohtaja **Jesse Tanskanen**.



Uusi liiketoimintakonsepti tuo merkittävää lisäansaintaa

Green Tread tarjoaa autoalan toimijoille Renkaat247.fi Partner-konseptin ja digitaalisen palvelun, jonka avulla sen kumppanit pääsevät mukaan rengasbisnekseen ilman investointeja. Partner-konsepti on joustava kokonaisuus, joka voidaan räätälöidä aina kumppanin tilanteen ja tarpeen mukaan. MH-Autocleanin kokemukset Partner-konseptin ja uuden digitaalisen palvelun käytöstä ovat olleet todella positiiviset.

"Renkaat247.fi-verkkokauppa on helppokäyttöinen, nopea ja kaikin puolin sujuva. Renkaiden lisäksi myymme sen avulla myös asennuspalvelut. Uuden Partner-konseptin ja digitaalisen palvelun avulla meidän ei itse tarvitse ostaa renkaita omaan varastoon eikä sitoa omaa pääomaa. Pystymme tarjoamaan todella kattavan valikoiman maailman suurimpien rengasmerkkien tuotteita kilpailukykyiseen hintaan. Ja tietenkin, mikä parasta, saamaan merkittävää lisäansaintaa. Myynnistä koostuvat provisiot ja alennukset ovat selkeästi näkyvillä ja pystyn ennustamaan kuinka paljon meidän kuukausittainen pottimme tulee olemaan. Rengastoimitukset hoituvat nopeasti ja kaiken kaikkiaan luotettavuus on Partner-konseptin keskeinen hyöty", sanoo **MH-Autocleanin myyntijohtaja Jesse Tanskanen** ja summaa:

"Renkaat247.fi Partner-konsepti sopii erinomaisesti kaltaisellemme autoalan yritykselle, jolla on valmiudet tuottaa rengaspalveluita. Olemme päässeet syvemmälle mukaan uuteen liiketoimintaan todella helposti ja vaivattomasti."

GREEN TREAD

Toimisto

Tel. +358 (0)2 4354 870
Fax. +358 (0)2 4353 620
info@greentread.fi

Myynti

Esko Puputti, Valkeakoski
Mob. +358 (0)400 621 344
esko.puputti@greentread.fi

Markku Asikainen, Jyväskylä
Mob. +358 (0)45 845 3650
markku.asikainen@greentread.fi

Olli Kuusinen, Valkeakoski
Mob. +358 (0)40 126 0885
olli.kuusinen@greentread.fi

Jussi Mattila, Pori
Mob. +358 (0)40 550 7789
jussi.mattila@greentread.fi

Juho Planting, Naantali
Mob. +358 (0)45 634 3541
juho.planting@greentread.fi