

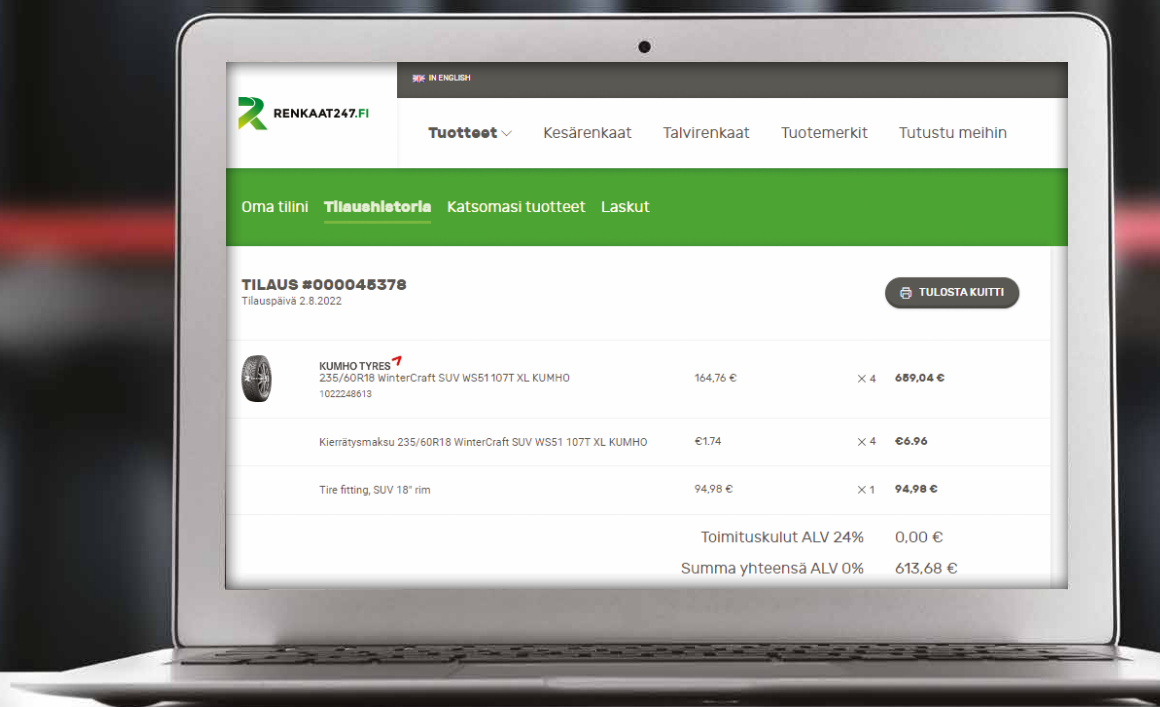


## Renkailla lisää bisnestä

- helposti, vaivattomasti ja riskittömästi

**Green Tread** tuo autoalan toimijoille Partner-konseptin ja uuden digitaalisen palvelun, jonka avulla yritys saa mahdollisuuden tehdä kannattavaa lisäliiketoimintaa renkaihin liittyvien tuotteiden ja palvelujen myynnillä helposti, vaivattomasti ja riskittömästi.





## Ainutlaatuinen Partner-konsepti tuo merkittäviä hyötyjä

Rengaskauppa ei muiden kuin rengasliikkeiden näkökulmasta ole ollut kovin houkuttelevaa. Pääomien sitoutuminen, varastointi, kova kilpailu ja etenkin matalat katteet ovat pitäneet monen autoalan toimijan pois rengaskaupasta. Huolimatta siitä, että renkasiin liittyvät palvelut ovat olleet luonteva osa esim. autokorjaamon tai autopesulan tarjoamaa.

Green Tread vastaa tähän haasteeseen tarjoamalla autoalan toimijoille Partner-konseptin, jonka mahdollistamia liiketoimintamahdollisuuksia kannattaa hyödyntää ja jonka avulla kumppanimme pääsevät mukaan rengasbisnekseen ilman investointeja. Partner-konsepti on joustava kokonaisuus, joka voidaan räätälöidä aina kumppanimme tilanteen ja tarpeen mukaan.

# Green Tread Partner -konseptin hyödyt



## Ei sido pääomia eikä vaadi omia varastoja

Varastossa olevat renkaat ovat Green Treadin omaisuutta. Niihin ei sitoudu partnerin rahaa eikä partnerilla ole pelkoa, että renkaat jäävät vanhenemaan varastoon. Tarvittaessa renkaat voidaan varastoida partnerin pihalla Green Treadin toimittamassa konttivarastossa.



## Ei vaadi tuotehallintaa, ostolaskujen käsittelyä, saatavien seurantaa ja kuittirumbaa

Renkaita ei tarvitse avata tietojärjestelmään, kirjata niitä varastoon ja muistaa myydä oikea tuote varastosta. Yksittäisiä ostolaskuja ei tarvitse käsitellä. Partnerille ei jää edes luottoriskiä laskulla myydyistä renkaista.



## Tuo merkittävää lisäansaintaa

Perinteisesti verkkokauppojen kautta tehtyjen ostojen osalta yritys saa tuottoja vain asennuksesta. Uuden konseptin kautta myös renkaat247.fi-verkkokaupan kautta tehdyistä rengasmyynneistä tulee provisio partnerille. Provisio tilitetään asiakkaalle kuukausittain.



## Tarjoaa valmiit hinnoittelumallit ja oikeat markkinahinnat

Myyntihinnoittelut on mietitty valmiiksi. Partnerin ei tarvitse seurata kilpailijoiden hintoja ja hinnoitella renkaita. Partner voi keskittyä myymään tuotteita, joissa myyntikate on sopiva.



## Tarjoaa nopeat toimitukset valtakunnallisesti

Takaamme nopeat toimitukset valtakunnallisesti joustavasti ja ketterästi. Myyntimme auttaa etsimään sopivat renkaat myös harvinaisempien rengaskokojen tapauksissa.



## Tarjoaa veloituksettoman ajanvarauskalenterin

Digitaaliseen palveluun kuuluu veloitukseton ajanvarauskalenteri, jonka partner voi halutessaan ottaa käyttöön. Partnerin asiakkaat voivat tehdä ajanvarauksia joko suoraan rengasverkkokaupasta tai partnerin omilta verkkosivuilta. Varauksia voidaan tehdä rengaspalveluiden lisäksi myös muista partnerin palveluista.



## Tarjoaa veloituksettoman rengashotelliominaisuuden

Digitaaliseen palveluun kuuluu veloitukseton työkalu rengashotellin ylläpitoon. Se toimii hyvänä myyntityökaluna uusien renkaiden myynneissä sesonkien välillä.



### Tarjoaa lisäarvoa ja parempaa palvelua asiakkaille

Partnerin asiakkaalle tuottaa lisäarvoa se, että hän saa renkasiin liittyvät tuotteet ja palvelut yhdeltä ja samalta palveluntarjoajalta ja yhdestä paikasta. Tuttu liikepaikka on luotettava taho tarjoamaan muiden autoiluun liittyvien palveluiden lisäksi myös kaikki renkasiin liittyvät palvelut.



### Tarjoaa näkyvyyttä verkkokaupassa

Partnerit saavat näkyvyyttä renkaat247.fi -verkkokaupassa ja mahdollisuuden markkinoida palveluitaan isoille yleisöille.

## Laita bisnes pyörimään!

Green Tread Partner-konsepti on erinomainen mahdollisuus tehdä lisää bisnestä helposti, vaivattomasti ja riskittömästi. Kumppanimme pääset hyötymään pitkästä kokemuksestamme rengasalalla ja tehdä kannattaa rengasbisnestä ilman investointeja.

Haluatko tietää, miten Green Tread Partner-konsepti ja uusi digitaalinen palvelumme voivat tehostaa teidän yrityksenne liiketoimintaa? Kerromme mielellämme lisää.

## Green Tread on suomalaisen yrittäjän asialla

**Green Tread** on vuodesta 1994 saakka renkasiin liittyvää liiketoimintaa harjoittava suomalainen perheyrittys. Konserniimme kuuluvat Suomen toimintojen lisäksi tytäryhtiöt Virossa, Latviassa ja Liettuassa. Myyimme vuosittain n. 100 000 henkilöauton rengasta ja 20 000 kuorma-auton rengasta. Uusien renkaiden lisäksi pinnoitamme itse vuosittain noin 15 000 kuorma-auton rengasta ja toimitamme pinnoitusmateriaaleja useiden tuhansien renkaiden pinnoitukseen.

Tarjoamme parhaimpia ja tunnetuimpia kansainvälisiä rengasbrändejä, kuten Bridgestone, Goodyear, Michelin ja Hankook sekä itse maahantuomiamme tuotteita, kuten RoadX, Kumho, Otani ja Starmaxx. Valikoimistamme löytyvät kuorma- ja linja-auton renkaiden sekä henkilö- ja pakettiautojen renkaiden lisäksi myös maansiirtorenkaat sekä vanteet.

## Green Tread Oy

### Myynti

#### Tero Rissanen

Mob. +358 (0)40 623 6017  
tero.rissanen@greentread.fi

#### Jussi Mattila, Pori

Mob. +358 (0)40 550 7789  
jussi.mattila@greentread.fi

#### Juho Planting, Naantali

Mob. +358 (0)45 634 3541  
juho.planting@greentread.fi

### Toimisto

Tel. +358 (0)2 4354 870  
Fax. +358 (0)2 4353 620  
info@greentread.fi

#### Esko Puputti, Valkeakoski

Mob. +358 (0)400 621 344  
esko.puputti@greentread.fi

#### Markku Asikainen, Jyväskylä

Mob. +358 (0)45 845 3650  
markku.asikainen@greentread.fi

#### Olli Kuusinen, Valkeakoski

Mob. +358 (0)40 126 0885  
olli.kuusinen@greentread.fi